



Lichtdurchflutet und edel: Auf der liebevoll dekorierten Verkaufsfläche finden die Kunden viel Inspiration für ihre Schlafräumgestaltung.

rin, stieg „der Liebe wegen“ 2008 in das Geschäft ein und ist seit der Corona-Pandemie gleichberechtigte Partnerin. Ihr gemeinsames Ziel: guter Schlaf und ein schönes Zuhause.

Im Planungsprozess stehen die individuellen Bedürfnisse der Kundschaft im Mittel-

punkt. „Am Anfang steht eine ausführliche Erst- bzw. Bedarfsanalyse in Form eines intensiven Gesprächs“, erklären die Schrönders. Danach folgen detaillierte Messungen, Probeliegen und ergonomische Analysen. Bei der Schlafräumgestaltung wird ein harmonisches Einrichtungskonzept erstellt, das über 3D-Renderings visualisiert wird.

Ein besonderes Lob erhielt Christiane Schrönder von einer Kundin, die sie nach erfolgreicher Zusammenarbeit fragte: „Darf ich sie mal in den Arm nehmen?“ Der 2024 verliehene Haustex-Star ist für das Team eine große Anerkennung. „Dass von außen gesehen wird, was wir hier tagtäglich tun, ist eine tolle Wertschätzung für unsere Mitarbeitenden“, sagt Christiane Schrönder. □

Schrönder Schlafräume in Kürze

Schrönder Schlafräume
Weseler Straße 77
48151 Münster
Tel. 0251/663374
info@schruender.de
www.schruender.de

Inhaber: Gerd Schrönder
Verkaufsfläche: 800 qm
Mitarbeiterzahl: 15
Verband: Bettenring

Unternehmensnachfolge: Chance nutzen – frühzeitig handeln

VIELE SCHLIESSUNGEN, GENERATIONSWECHSEL ODER GESCHÄFTSÜBERNAHMEN

Steht Ihr Familienunternehmen auch vor einem Generationswechsel? Es ist ein großes Glück, wenn die nächste Generation bereits in den Startlöchern steht und zur Unternehmensnachfolge bereit ist. In der heutigen Zeit ist das nicht mehr selbstverständlich. Bei vielen Familienbetrieben fehlt deshalb oft ein Nachfolger. Oft bleibt nur noch der Verkauf und somit eine Geschäftsübernahme übrig.

Egal ob ein Generationswechsel oder eine Geschäftsübergabe an einen Aufkäufer. Eine erfolgreiche Übergabe beginnt mit einer rechtzeitigen Vorbereitung auf den Führungswechsel. Denn jede Übergabe ist eine Herausforderung für Inhaber und Nachfolger.

Potenzielle Nachfolger sind eher weniger am vorhandenen Warenbestand interessiert, vielmehr am Namen, an der Marktstellung, dem Image des Unternehmens und welche Perspektiven das Unternehmen in der Zukunft aufzeigt. Wichtige Themen sind dabei klare Zukunftsvisionen, eine hohe Social-Media-Präsenz, die Digitalisierung, sowie qualifizierte und motivierte Mitarbeiter: die wertvollste Ressource eines jeden Unternehmens!

Durch einen Sonderverkauf wegen Geschäftsübergabe oder Generationswechsel, organisiert von der Firma Schmid, haben Sie die Möglichkeit sich schon im Vorfeld vom vorhandenen Warenbestand zu trennen, sich von Altlasten zu befreien und sogar zusätzliche Liquidität zu generieren. Der Nachfolge kann somit mit eigenem und neuem Sortiment den neuen Lebensabschnitt des Unternehmens starten. Bei einer Geschäftsübergabe können Sie wiederum so den Kaufpreis für potenzielle Nachfolger senken und zugleich die Übernahme einem größeren Interessentenkreis öffnen.

Interessenten können sehr gerne auf der **HOMETEX-MESSE, 20. - 21.11.2024** in Bad Salzuflen den Messestand der Schmid Auktionen besuchen und weitere Informationen einholen. Den Stand mit der Nummer 10 der Firma Schmid finden Sie in Halle 20.

Wir freuen uns auf Sie!



www.schmid-auktionen.de